

# Leroy Delphine

## Formation Professionnelle Continue

Adresse du Siège : 123 bd louis faraut les jardins d océane 83140 Six fours les plages

Siret : 44001284700040 NAF 8559A TEL 06.83.64.01.96 [formation.delphine@gmail.com](mailto:formation.delphine@gmail.com)

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 93.83.0405.83 auprès du préfet de la région PACA  
Entreprise non assujetti à la TVA



## **PROGRAMME DE FORMATION**

### **Remise à Niveau Coiffure**

#### **Personnels concernés :**

Coiffeurs au chômage, niveau CAP ou BP requis

**Objectifs:** Remise à niveau et développement des compétences, perfectionnement sur les coupes, colorations, méchages...  
Etre capable de proposer et de réaliser toutes techniques , afin de retrouver plus facilement un emploi ou dans le but de se mettre à son compte

**Durée :** 12 jours

**Contenu:** 84h

**Coût :** 1428 €

# PROGRAMME DE FORMATION

## TECHNIQUES DU METIER

### Techniques de coupes, coiffages et outils

#### • **Les outils**

- ✓ Analyse pour chaque coupe étudiée ou effectuée
- ✓ Justifier le choix des outils en relation avec l'état et la nature du cheveu et du résultat souhaité
- ✓ Les conditions d'hygiène, de sécurité

#### • **Techniques**

- ✓ Géométrie universelle (45°-90°-135°...)
- ✓ différents types de coupe femme:
  - les dégradés
  - les carrés (plongeants ,droits)
  - Coupes asymétriques
  - coupes hommes
- ✓ Principes généraux de la coupe: séparations, angles de coupe, orientation des mèches, voiles de coupe, vérification des longueurs et des volumes, les implantations...
- ✓ Le visagisme et la morphologie
- ✓ Schémas de coupes

### Techniques de colorations

#### • **Les produits: choix-types et protocole ,précautions d'emploi et réglementation**

- ✓ Colorants
- ✓ Décolorants
- ✓ Décapants

#### • **Matériel**

- ✓ Appareils et accessoires : activateurs, papier, planchette, cello...

#### • **Techniques et protocoles**

- ✓ Etudes des différentes techniques (coloration,balayage,mèchage,ombré,décapage...)
- ✓ Diagnostic : choix des produits et accessoires
- ✓ Schémas des techniques (balayage, hair painting, en zone, bicolore...)
- ✓ Préparation: dosage et mélange
- ✓ Protocole d'application
- ✓ Les temps de pause
- ✓ L'émulsion et rinçage
- ✓ Les soins capillaires appropriés

## **Mise en forme temporaire**

### **•Principe**

### **•Matériel**

- ✓Présentation des outils
- ✓Accessoires: pince, épingles neige, postiches, crépon...

### **•Techniques de mises en forme**

- ✓ Technique de mise en forme au séchoir: brushing lisse et bouclé, froissage, touching....
- ✓Techniques de mise en plis
- ✓Techniques de mise en forme au fer: boucle, lissage, cran...

### **•Techniques d'attache**

- ✓ le crépage : souple, serré, très serré...
- ✓Le lissage
- ✓Les attaches : 1 ,2 ou 3 point d'attache en nuque, à l'occipital, au vertex...
- ✓Principe de coques, de boucles, des chignons de bases et complexes
- ✓Schématisation des chignons : savoir où commencer le chignon pour savoir le terminer.
- ✓Les séparations

### **•Techniques de tresses**

- ✓Réalisation de tresses: l'épi, la relief, la 4-5 branches, la torsade, la pharaon,....
- ✓Les tresses tendances
- ✓Principe de chignon tressé

## **Technique de mise en forme permanente**

### **•Le défrisage**

- ✓ diagnostic
- ✓Principe ,méthode et protocole d'application
- ✓Précaution d'utilisation

### **• les lissages brésiliens-français**

- ✓Diagnostic
- ✓Principe, méthode et protocole d'application
- ✓Précaution d'utilisation

### **•La permanente**

- ✓Les différents bigoudis et leur choix
- ✓Les différents produit: les réducteurs, le fixateur
- ✓Les différents types d'enroulage: double enroulage, couetté,hérisson...
- ✓Diagnostic : étude sur fiche technique
- ✓Protocole et déroulement
- ✓Les précautions à prendre: mèche test

## Accueil-Vente-Conseil

- **Les principes de base de la communication et de l'accueil**
- **Les typologies comportementales des clients**
- **Les bases de la ventes**
- **Les étapes de la vente**
  - ✓ L'accueil téléphonique ou en salon
  - ✓ L'écoute active et le questionnement
  - ✓ Le diagnostic des besoins
  - ✓ Les argumentations et savoir traiter les objections
  - ✓ La démonstration
  - ✓ La prise de congés
- **Les outils d'aide à la vente**

## Prévention et risques

- **Les TMS (troubles musculosquelettiques)**
  - ✓ Définitions
  - ✓ Comment les éviter: postures à adapter et étirements...
  - ✓ Exercices conseillés
- **Les produits**
  - ✓ Précautions
  - ✓ Réglementations

## Retour à l'emploi

- **Coiffeur en recherche d'emploi en salon**
  - ✓ Travail sur le CV
  - ✓ Travail sur la lettre de moition
  - ✓ Prospection téléphonique, réseaux sociaux ou physique
- **Coiffeur à domicile**
  - ✓ Présentation du métier de coiffure à domicile
  - ✓ Les réseaux de la coiffure à domicile
  - ✓ L'auto-entreprise
  - ✓ Notion de gestion